

ANEXO B AL CUADRO RESUMEN DEL PCAP

ACUERDO MARCO CON UNA ÚNICA EMPRESA PARA LA CONTRATACIÓN DEL SUMINISTRO, DE TRACTO SUCESIVO Y POR PRECIOS UNITARIOS, DE SUEROS CON DESTINO A LOS CENTROS QUE INTEGRAN LA CENTRAL PROVINCIAL DE COMPRAS DE SEVILLA, MEDIANTE PROCEDIMIENTO ABIERTO Y PRESENTACIÓN ELECTRÓNICA DE OFERTAS

(Expediente PAAM 282/2025)

Resumen de los costes directos e indirectos y otros eventuales gastos calculados para la determinación de los precios de licitación. Adecuación a precios de mercado.

Para la determinación del precio unitario de licitación de cada lote, se ha tenido en cuenta el precio de mercado, obtenido del correspondiente estudio de mercado de las ofertas existentes en las diferentes Centrales de compras del SAS, recogidas en el aplicativo SIGLO.

Utilizamos este grupo dado que el objeto del contrato, que es el suministro de sueros a los centros y sus almacenes de consumo (puntos de entrega de sueros), implica la fabricación de los mismos y su distribución entre otros procesos, por lo que estimamos que es el que más se ajusta por la diversidad de actividades que incluye.

Se estiman los costes directos e indirectos que han intervenido en la formación del precio de licitación de cada lote del contrato, teniendo en cuenta que la Central de Balances del Banco de España tiene a disposición de los usuarios, de manera completamente libre, los informes de una base de datos públicas con información de sectores de actividad (Agregados Sectoriales), elaborada a partir de las empresas disponibles en la base de datos CBI (Central de Balances Integrada), que resulta de la unión de la información procedente de las cuentas CBA (Central de Balances Anual) y pymes y grandes empresas con menos de 500 empleados de CBB (Base de datos de información depositada en los Registros Mercantiles).

Entre los datos que difunde, se encuentran algunos que son de gran utilidad para determinar los costes directos e indirectos de los suministros a licitar, como son: la cifra de ventas, los gastos de personal, el resultado económico bruto y el resultado ordinario neto que incluye implícitamente los gastos de estructura o de explotación y que se pueden deducir.

Se incluye a continuación una tabla indicativa del proceso inductivo realizado y el desglose de costes de los presupuestos base de licitación (valores con IVA excluido), tomándolas ratios para el año 2024 (último publicado) del sector de actividad (CNAE) G466 “Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros” y “todos los tamaños” para la cifra de negocio. Esto puede consultarse en la página https://app.bde.es/rss_www/



Se considera que la distribución de las empresas del sector con el que se hace la comparación es unimodal y simétrica, con lo que estamos suponiendo que la media aritmética y la mediana coinciden en el mismo punto de distribución, dejando el 50 % de los sucesos observados a cada lado. Se toma como referencia el cuartil Q2, el valor donde se encuentra la media de toda la serie. Si la distribución fuera asimétrica no obstante la media aritmética estaría bastante cerca de Q2.

Ratio	Nombre de Ratio Q2	Q2
R01	Valor añadido/Cifra neta de negocios	23,94%
R02	Gastos de personal/Cifra neta de negocios	16,19%
R03	Resultado económico bruto/Cifra neta de negocios	5,86%
R14	Inmovilizado material/Total activo fijo	6,65%

Tabla. Ratios consideradas para el cálculo del desglose de costes en contratos de suministros

Suponemos que esta estructura porcentual de gastos y resultados de las empresas del sector con el que se hace la comparación y que forman parte de la encuesta, se trasladan a los costes de los suministros que prestan, por lo que utilizamos los porcentajes de estructura anterior para calcular los costes que intervienen en el precio de los suministros que se adquieren.

Con estas ratios se calculan los datos necesarios aplicando las siguientes fórmulas establecidas en la citada metodología:

<p>Beneficio Industrial = R03</p> <p>Gastos Generales de Estructura = 100 – Costes Directos – beneficio industrial.</p> <p>Costes Directos = $((100 - R01) \times (1 - R14 / 100)) + (gpd \times R02)$</p>

Se considera que la proporción de los gastos de personal directamente imputable a la ejecución del contrato es del 80% (gpd=0,8) del total de gastos de personal de la empresa (R02). De este modo, se obtiene la siguiente estructura de costes:

- **Gastos Generales de Estructura:** 12,78% del presupuesto de ejecución material.
- **Beneficio Industrial:** 5,86% del presupuesto de ejecución material.
- **Coste directo de personal:** 12,95 %.

Los **costes directos** supondrán, por tanto, un 81,36 %.

Todo esto puede verse detallado en la siguiente tabla:



Cifras de ventas todos los tamaños Sector de actividad (CNAE): G466 “Comercio al por mayor de otra maquinaria, equipos y suministros”	%	Presupuesto Base Licitación
(a) Valor de ventas = b + c + d <i>Precio de Licitación</i>	100,00	2.119.767,25 €
R01 Valor añadido / Cifra neta de negocios <i>Equivale al margen bruto sobre ventas</i>	23,94	507.472,28 €
R02 Gastos de personal / Cifra neta de negocios <i>Suponemos que el 80% es personal directo, porque son actividades intensivas en mano de obra directa. El resto de los gastos de personal (el 20%) son indirectos de administración, dirección y servicios generales, acumulados en c</i>	12,95	274.552,25 €
R14 Inmovilizado material / Total activo <i>Suponemos que se imputa a la producción el mismo porcentaje de gastos generales (GGF), incluye amortización, suministros, servicios exteriores, etc de producción. Es decir, los GGF son equivalentes a la proporción Inmovilizado material / Total activo</i>	6,65	140.964,52 €
(b) Total coste de ventas = b1 + b2; (coste directo + GGF)	81,36	1.724.719,16 €
(b1) = [(a) - R1] x (1 - R14/100); materiales + gastos generales de fabricación (GGF). <i>No incluye la amortización, suministros, servicios exteriores y otros gastos de explotación considerados gastos generales de la estructura acumulada en c</i>	71,00	1.505.077,35 €
(b2) Coste laboral directo; R02 X 0,8	10,36	219.641,80 €
(c) Gastos generales de estructura = (a) - (b) - (d) <i>No incluye gastos financieros, extraordinarios, correcciones de valor por deterioros, dotaciones provisiones, ni el gasto impositivo sobre los beneficios, porque ninguno de los anteriores proporciona utilidad para el objeto del contrato</i>	12,78	270.829,73 €
(d) R03 Resultado Explotación (o beneficio industrial)	5,86	124.218,36 €

La tabla siguiente muestra los cálculos realizados en base a la metodología descrita y desglosado para cada uno de los lotes:



	Variable económica:	<i>Valor de la producción</i>	<i>Otros gastos de explotación</i>	<i>Gastos de personal</i>	<i>Amortizaciones y provisiones</i>	<i>Coste de ventas</i>	<i>Resultado del ejercicio</i>
	Concepto de coste:		Gastos generales	Coste directo	Coste indirecto	Coste	Beneficio industrial
	Porcentajes:	100	12,78	12,95	6,65	81,36	5,86
Lotes:	Precio licitación (con IVA):						
1	8,206000		1,048431	1,06284112	0,545699	6,67669784	0,48
2	1,508000		0,192668	0,19531616	0,100282	1,22696324	0,09
3	4,108000		0,524854	0,53206816	0,273182	3,3424171	0,24
4	0,728000		0,093012	0,09429056	0,048412	0,59232708	0,04
5	0,582500		0,074422	0,0754454	0,038736	0,47394303	0,03
6	0,644800		0,082382	0,0835145	0,042879	0,52463256	0,04
7	0,840600		0,107398	0,10887451	0,055900	0,68394251	0,05
8	0,865750		0,110612	0,11213194	0,057572	0,70440545	0,05
9	0,859100		0,109762	0,11127063	0,057130	0,69899477	0,05
10	2,057000		0,262810	0,26642264	0,136791	1,67364946	0,12
11	0,900000		0,114988	0,116568	0,059850	0,73227249	0,05
12	1,137100		0,145280	0,14727719	0,075617	0,92518561	0,07

Con respecto a las exigencias recogidas en los artículos 100.2 y 101.2 sobre el desglose de los costes salariales y su desagregación por género y categoría profesionales estimados a partir del convenio laboral de referencia, y teniendo en cuenta la doctrina del Tribunal Administrativo Central de Recursos Administrativos recogida en su Resolución nº 739/2019 de 04 de julio de 2.019, consideramos que no es de aplicación, pues estamos ante un contrato de suministro y, además, los costes laborales no son el principal coste del suministro, no hay trabajadores empleados y puestos a disposición solo para la ejecución del contrato con la Administración y sus costes salariales no son precio, por lo que no forman parte del precio del contrato, pues no son un factor del precio ni un precio unitario por trabajador por unidad de tiempo de trabajo adicional.